



GOLF IS GREAT IN MARIENBAD

19th hole

1 ČERVEN 2016
www.golfml.cz

KLUBOVÉ NOVINY ROYAL GOLF CLUBU MARIÁNSKÉ LÁZNĚ

SLIBY SE MAJÍ PLNIT

Před 45 dnů v našem klubu proběhl volby. Pan prezident Jiří Pospejlovský hostem nového informačního zpravodaje RGCML klubu, Newsletteru 19th hole.

V předvolebních diskuzích jsem mimo jiné zmínil, že bych rád zlepšil komunikaci s členskou základnou. Sliby se mají plnit, a tak berte prosím náš nový projekt Newsletter, který bude vycházet každý měsíc, jako příspěvek ke zlepšení informovanosti členů o aktuálním dění v našem klubu a o práci předsednictva. Doufám, že si tato forma Newsletteru získá brzy své příznivce a bude vnímána jako objektivní a zajímavý zdroj informací.



Jak ti pomáhají tvoje zkušenosti, které máš z doby, když jsi byl ředitelem letiště?

Pomáhají mi porozumět potřebám členů klubu a našich hostů a hledat tak cesty, jak těmto potřebám lépe vyhovět a zároveň je harmonizovat. Využívám také zkušenosti s motivací spolupracovníků k lepším výkonům, k novým přístupům a zajímavým nápadům. Pomáhá mi také znalost firemních financí, jak je stabilizovat, kde hledat úspory – náš klub je firma s ročním obrátem téměř 30 miliónů korun a to už vyžaduje důsledné plánování a kontrolu. V neposlední řadě zkušenosti z akciové společnosti. Spolupráce s akcionáři, v našem případě s členskou základnou, je důležitá, zejména v oblasti dlouhodobé strategie a směřování klubu.

Jak jsi spokojen s týmem lidí, kteří byli zvoleni do předsednictva. Jak pracují?

Jsem spokojený s tím, že je tam celá řada nových lidí, kteří myslí progresivně a jsou samostatní. Všichni mají unikátní impuls dělat věci s velkou chutí a bez nátlaku. Dostali jsme silný mandát od členské základny, což je na jedné straně posilující, ale na druhé i zavazující. Na současném stavu bych nic neměnil.

pokračování na str. 2 ►

I LÁSKA KE GOLFU PROCHÁZÍ ŽALUDKEM...

Na golfu si všichni povídáme o jídle. Restaurace je pro nás stejně důležitá věc, jako jsou hole a míčky. Jezdíme po různých zemích, vidíme tam různé kluby a restaurace, ale samozřejmě chceme, aby ta naše byla nejlepší. Každý z nás má na to svůj názor a své zkušenosti. Je jasné, že vyhovět všem není jednoduché. V únoru 2016 byla podepsána nájemní smlouva s panem Lubošem Hejpetrem. Kdo to vůbec je a vyslyší naše přání? Využijme příležitost vypovídat ho, co má v plánu.

Dostane člen Golf klubu slevu v restauraci?

Polední menu budeme nabízet za plnou cenu. Je poměrně nízká: 90 Kč za hlavní jídlo plus polévku. Denní nabídku děláme týden dopředu. Obsahuje dvě jídla na výběr a polévku. Ale 20ti procentní slevu dostanou členové klubu na jídla ze stálého menu, vodu a kávu. Stálý jídelní lístek bude změněn za měsíc. Zůstanou v něm jídla, která se těší oblíbě, ta, která moc netáhnou, budou vyměněna.

V nabídce stálého menu máme například domácí škvarkovou pomazánku. Jde o klasický předkrm na rozebrání, dělá ho náš kuchař. Dále je tu grilovaný kozí sýr s rukolovým salátkem a domácí hruškovou marmeládou. Kozí sýr je v restauracích často vyžadován. Salát z červené řepy a kozího sýra je velice vhodný zejména v létě. Kuřecí vývar podáváme vždycky čerstvý. Mohu též jmenovat salát Caesar s kuřecím masem. Nebo steak z hovězího masa. Výborné maso odebíráme od řezníka z Ušovic.

pokračování na str. 2 ►



Co se v mládí naučíš, ve stáří jako když najdeš.

PŘÁNÍ NAŠIM ČLENŮM KE KULATINÁM

Kulaté narozeniny jsou jen několikrát za život a proto není divu, že je každý chce rádně Koslat. Blahopřejeme, oslavencům, ať jim míčky létají dlouhá léta. Přejeme jim jen to nejlepší, hlavně zdraví...

ČERVEN 2016

Martínek Zbyněk	3. 6.	65 let
Klusáček Jiří	9. 6.	65 let
Shvedov Sergey	19. 6.	50 let
Poslední Věra	20. 6.	70 let
Bařina Jiří	20. 6.	55 let
Neubauer Arnošt	24. 6.	75 let
Propper Ivan	27. 6.	55 let

ZPRÁVY KLUBU

Dne 29.5.2016 se uskutečnil první klubový turnaj RGCML Tour I. by Under Armour. Perfektně připravené hřiště v kombinaci s krásným počasím přilákalo na klubový turnaj celkem 126 hráčů, kteří byli rozděleni do tří společných kategorií. Ve společné kategorii Netto 0 - 12,4 se na prvních třech místech umístili: Dominik Šesták (76 ran), Matyáš Hěřta (82 ran) a na třetím místě se umístil Oldřich Nechanický jn. s krásným výsledkem 70 ran. V kategorii Netto 12,5 - 19,4 obsadili první místo - Konfršt Martin (87 ran), druhé místo - Mrůzek Pavel (88 ran) a třetí místo - Böhm Vladimír (87 ran). Poslední kategorie Netto 19,5 - 54 přinesla také skvělé výsledky, první místo patřilo Danielovi Lambertovi (100 ran), druhé místo Janu Kotschymu (102 ran) a třetí místo obsadila slečna Paula Marie Foubíková (98 ran). Poděkování patří nejen zúčastněným hráčům, ale i společnosti Under Armour, která sponzorovala ceny a dárky do turnaje.



Na základě rozhodnutí předsednictva RGCML má každý člen možnost ve dnech PONDĚLÍ a ÚTERÝ v dopoledních hodinách do 12 hod. vzít na hru jednoho hosta s 50 % slevou ze standardního greenfee.

Ve čtvrtek 26. 05. 2016 se RGCML a GC Kynžvart dohodli o změně reciprocity mezi našimi kluby. Ze současné slevy 30 % bude oběma klubům poskytována sleva na hru pro členy ve výši 50 % a to ve dnech pondělí – čtvrtek a v pátek – neděle + svátky od 13 hod.

Další příjemnou novinkou je spolupráce se Studiem IO Mariánské Lázně, kde členům RGCML, po předložení členské karty, bude poskytnuta sleva ve výši 10 % na pravé thajské masáže.

V Praze se konalo zasedání podnikatelského klubu Dělovár. Hlavním hostem klubu byl viceprezident RGCML Kirill Kozhukhov, který ve svém vystoupení vyprávěl o golfu, podmínkách členství v RGCML, trenérech a golfových turnajích. Na závěr prezentace shlédli přítomní podnikatelé film 110 let Royal Golf Clubu Mariánské Lázně.



SLIBY SE MAJÍ PLNIT.

Jak ty budeš lákat nové členy?

Za minulé dva roky přišlo 6 nových členů. 5 z nich jsou cizinci... Jak já znám situaci na českém trhu, mohu subjektivně říci, že je to bohužel obecný trend. Problém s malým přírůstkem členů nemáme jenom my, ale i ostatní kluby. Proti ostatním klubům máme ale dvě konkurenční výhody. Jedna souvisí s druhou: tradice, prestiž a pak rozsáhlé reciprocity po celém světě. Hodnota našeho členství převyšuje nabídku ostatních klubů. Mým plánem je také rozšiřovat výhody členství i v oblasti jiných služeb, např. partnerstvím v oblasti péče o tělo a zdraví, v oblasti gastronomie nebo jiných sportovních aktivit. Co se týká nových členů, tam bude pak třeba hledat konkrétní skupiny s potenciálem a odpovídajícím způsobem je pak motivovat, například obyvatelé Mariánských Lázní, mládež nebo zahraniční zájemce. Teď je ale předčasné mluvit o konkrétních krocích.

Z podnikání jsi přinesl například i zkušenost, že všechno, co klub objednává, prochází tenderem...

To je zkušenost z velké státní firmy, která podléhá zákonu o veřejných zakázkách, ale i rozsáhlým vnitřním normám. U nás v klubu se tímto zákonem řídit určitě nemusíme, ale je třeba se vždy ujistit o výhodnosti konkrétní nabídky, ideálně porovnáním alespoň 3 nabídek od nezávislých dodavatelů. To neznamená, že řešení má být nejlevnější, ale musí vždy přinést nejvyšší hodnotu za vynaložené prostředky. Prvním konkrétním příkladem je nákup pracovního oblečení pro zaměstnance, získali jsme o 25 % lepší nabídku, než jaká byla doposud.

Za co letos utratíme peníze?

Absolutní prioritou je pro nás hřiště. Jeho kvalita přináší jak spokojenost členů, tak i komerční úspěch. Základem jsou náklady k zajištění každodenního provozu hřiště, personální náklady, energie, osiva, hnojiva a mnoho dalších. Potřebujeme ale také investovat do marketingu a propagace s cílem dosáhnout většího komerčního úspěchu – prostor pro zvýšení výtěžnosti hřiště pořád máme. V neposlední řadě to jsou pak investice do strojů, do hřiště, ale o konkrétních záměrech pro letošní rok ještě nechci mluvit. Čekáme na účetní uzávěrku za rok 2015 a na informaci o stavu k 9. 4. 2016, kdy jsme správu klubu převzali. Bude následovat ujištění o realitě finančního plánu na letošní rok a konkretizace investičních akcí. Věřím, že už v příštím čísle budeme konkrétnější.

Dostane klub dotace od města?

Podmínky pachtovní smlouvy na pronájem hřiště od města, které projednalo předchozí vedení v čele s prezidentem Milanem Veselým, jsou už samy o sobě velmi významnou finanční podporou ze strany města. Další investiční prostředky pak musíme hledat společně s vedením města v oblasti dotačních titulů, např. v programech Ministerstva zemědělství, Ministerstva pro místní rozvoj nebo Ministerstva životního prostředí. Naším záměrem pro letošní rok je navázat na rozpracované projekty a připravit ucelenou koncepci revitalizace hřiště, spolu s investičním plánem na příštích 5–7 let. S tímto chceme seznámit členskou základnu a následně připravit pro vedení města konkrétní žádosti o dotace na všechny akce, které splní kvalifikační předpoklady k financování z veřejných prostředků.

A co tvůj komentář o profesionálních zaměstnancích klubu?

Oproti předchozí organizační struktuře jsme se rozhodli, že nebudeme obsazovat místo generálního manažera. Stávající profesionální management klubu tvoří Olda Nechanický, který kromě pozice sportovního manažera a Head-Pro, zajišťuje i koordinaci celého týmu ve vztahu k představenstvu. Dále to je ekonom Radim Konečný, greenkeeper Stuart Burrige a vedoucí recepce Tereza Klečková. Všichni čtyři manažeři reportují přímo představenstvu a zúčastňují se také všech jeho zasedání, nyní každých 14 dnů. Dosavadní zkušenosti ukazují, že tento systém je funkční a minimálně pro tuto sezónu je to definitivní řešení. Nově se také specifikovaly odpovědnosti obou viceprezidentů, kdy paní Zdenka Pinkasová odpovídá za služby, včetně provozu restaurace, klubovny a recepce, a pan Kirill Kozukhov má na starost komunikaci, marketing, PR a obchodní činnost.

Jsi spokojen s letošními komerčními turnaji?

Aktuální informace je, že turnajů bude více než v loňské sezoně. Což je potěšitelné, ale samozřejmě nám nejde jen o to, abychom hřiště využívali jen komerčně. Potřebujeme najít správný kompromis mezi potřebami našich členů, včetně členských turnajů, a komerčním úspěchem. Již nyní nám v tom pomáhá skutečnost, že nastává postupný odklon od velkých turnajů k menším, ve kterých hraje skupina 30–50 hráčů. Hřiště se tím nezabíjí na celý den a je zde prostor i pro hru členů.

I LÁSKA KE GOLFU PROCHÁZÍ ŽALUDKEM...

Děláme omáčku demiglas se smetanou a k tomu hranolky. Zatím používáme mražené hranolky, ale během léta začneme dělat domácí. Už jsme to zkoušeli. Docela dobře se prodává filé z pstruha s čočkovým salátem, porce 150 gramů. Vhodné pro dámy, které drží dietu. Ještě bych rád uvedl kachnu s bramborovými lokšemi. Lokše jsou takové bramborové placky, jde o tradiční slovenské jídlo. A ke kachně se hodí místo bramborových knedlíků. A ke smaženému telecímu řízku s bramborovým salátem nejsou výhrady, je to osvědčené.

Ale zeptám se na dezert. Knedlíky plněné nugátovým krémem... Nepřipadá vám to těžké?

Je to klasické české jídlo. My se nezaměřujeme jen na české nebo na francouzské jídlo. Tady to prostě nejde. Jdu zkrátka vlastním směrem.

Budeme mít v létě krevety? Minulou sezonu nám tady chyběly...

18. června plánujeme první grilovačku, čili v plánu to máme. Natiskneme pozvánky a chci to spojit s hudbou. Tentokrát se zaměříme na Itálii a jenom na grilování. K dispozici budou tygří krevety, chobotnice a víno od Jiřího Markuzziho. Budu se snažit dělat takové akce každý víkend, pokud se nebudou hrát turnaje. Chci vše postavit na grilu, využít nádhernou terasu v létě. Uděláme večer steaků nebo večer hamburgerů.

Prozradte nám něco o sobě, odkud jste?

Jsem původem z Písku, z hospodské rodiny. Začínal jsem jako číšník, pracoval jsem v různých provozovnách v Praze na Andělu, na Staroměstském náměstí, v Průhoních. Z Prahy jsem si přivezl svůj tým. I kuchaři jsou z Prahy. Mám skupinu čtyř číšníků, kteří jsou zde na stálý úvazek. Moje přítelkyně má na starosti bar. Doufám, že s námi v létě budete spokojeni.

ZPRÁVY KLUBU

Royal Golf Clubu Mariánské Lázně představuje pro své členy další novinku, kterou mohou v rámci svého členství v královském klubu využívat. K reciprocitě na golfovou hru, kdy je našim členům poskytována 30% sleva z greenfee v Golf & Spa Resortu Cihelny, může každý člen RGCML po hře využít wellness za zvýhodněnou cenu 150,- Kč na osobu. V této ceně je zahrnuta skříňka v šatně, ručníky a prostěradla přímo ve wellness. Můžete tak spojit golfovou hru s relaxací ve wellness centru přímo v resortu.



inzerce

PRONÁJEM APARTMÁNY

Cena od 7 000 Kč za měsíc + energie

Venkovní dohled 24 hodin denně
Apartmány jsou plně zařízené v moderním stylu

**MARIÁNSKÉ LÁZNĚ
TŘEBÍZSKÉHO ULICE TEL.: +420 723 445 459**

editorial

Redaktorka - Elena Sorokina ■ Reklamní inzerce - Kirill Kozhukhov

Newsletter byl financován z reklamy.